



Recupero temprano, cobranza, refinanciamiento, renegociaciones y otras campañas de normalización.



✓ Administra diversos script de cobranza según tipo de campañas, días de atraso y etapa de negociación.

✓ Administra canales y horarios de contacto, según normativa vigente, ratios de efectividad por cada DNI, y por análisis de resultados de la cartera total.

✓ Análisis en tiempo real IA y Machine Learning de cambio de canales de contacto, y script de cobranza.

✓ Permite personalizar la interacción con el deudor mediante campañas flexibles, análisis de respuestas y comunicación uno a uno.

✓ Permiten un seguimiento detallado y en tiempo real de las actividades y estrategias de cobranza.

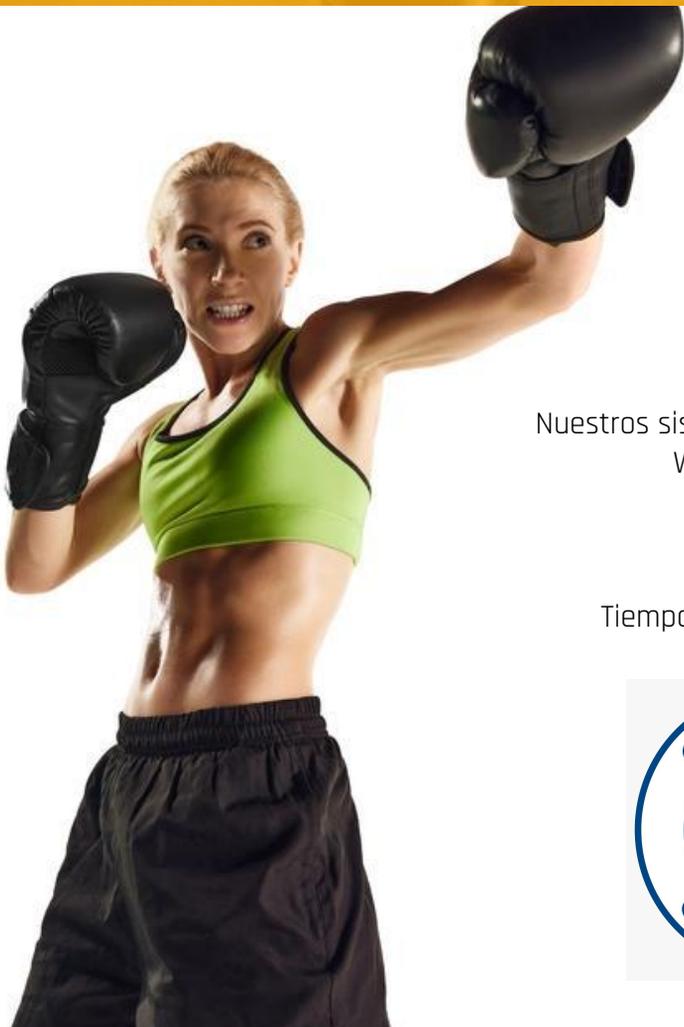
✓ Integración plug and play vía APIs con Sistemas del banco o financiera, así como también con empresas terceras de cobranza externa.





BENEFICIOS:

- ✓ Disminuye los costos asociados a la gestión de cobranza gracias a la automatización y mejor asignación de recursos.
- ✓ Aumenta la eficiencia en la recuperación de deudas mediante estrategias y perfiles de cobranza optimizados.
- ✓ Mejora la rentabilidad al reducir los tiempos de mora y mejorar las tasas de éxito en la recuperación de créditos.
- ✓ Facilita la toma de decisiones estratégicas al proporcionar análisis y reportes detallados basados en datos históricos y actuales.



Arquitectura AWS

Rendimiento

Nuestros sistemas presentan **Up Time 99,8%** en versión Web, plan COB, ISO 27.001, replica geográfica.

Disponibilidad 24/7

Nivel transaccional de **26.000 por minuto**.

Arquitectura AWS Resiliente.

Tiempo respuesta promedio **menor a 1,8 segundos**
(Respuesta del aplicativo)



Disaster Recovery

RTO: 4 horas
RPO: Máx. 24 Horas.

