



Administra en su totalidad el Funnel de Ventas en todas las etapas del workflow comercial.



- ✓ Mediante trigger envía script comerciales a los clientes, de forma omnicanal (SMS, Email, Whatsapp, Etc.)
- ✓ Califica cada prospecto, evalúa su propensión de cierre, niveles de ingreso, probabilidad de incumplimiento, calcula ratios relevantes de para el perfilamiento exacto del producto de crédito a ofertarle.
- ✓ Se integra a todos los canales de venta, web, rrss, Etc. de forma plug and play vía APIs.
- ✓ Administra arboles decisionales de administración de la gestión de seguimiento comercial, así como también administra los canales y script más apropiados de envío, mediante machine learning.
- ✓ Proyecciones estadísticas por cartera de ejecutivo, zonas, agregado y total. Control de metas comerciales, generación de campañas, ofertas y vigencias de estas, en tiempo real.
- ✓ Permite una segmentación exacta de los cliente, gestión y de seguimiento automatizado y así contar con dotaciones mínimas de ejecutivos comerciales
- ✓ Reduce los errores de seguimiento a cero, estandariza los procesos de venta y parametriza los tiempos de respuesta
- ✓ Permite realizar la totalidad de las operaciones de forma web, evaluación, otorgamiento y formalización.





BENEFICIOS:

- ✓ Mejora en tasas de conversión y rentabilidad
- ✓ Eficiencia Operativa
- ✓ Reducción de Costos
- ✓ Mejoras en Experiencia de Usuario



Arquitectura AWS

Rendimiento

Nuestros sistemas presentan **Up Time 99,8%** en versión Web, plan COB, ISO 27.001, replica geográfica.

Disponibilidad 24/7

Nivel transaccional de **26.000 por minuto**.

Arquitectura AWS Resiliente.

Tiempo respuesta promedio **menor a 1,8 segundos**
(Respuesta del aplicativo)

Disaster Recovery

RTO: 4 horas
RPO: Máx. 24 Horas.

